

Wij zijn er voor u

raad & daad voor zorg & welzijn



koopkoepel *krant*





Wijziging bijdrages

met ingang van 01/01/2024

Vanaf 1 januari 2024 lanceert Koopkoepel een nieuw bijdrageschema. Dit herziene schema is cruciaal voor het behoud van onze kwaliteitsvolle ondersteuning en de groei van de dienstverlening aan onze leden.

DOELSTELLING VAN DE NIEUWE BIJDRAGES

Het hoofddoel is het realiseren van een objectief en kostendekkend terugverdienmodel. Dit model moet ervoor zorgen dat Koopkoepel ook in de toekomst de leden kan blijven ondersteunen in hun aankoopbeleid.

FINANCIËLE TRANSPARANTIE EN STRUCTUUR

De financiële ruggengraat van Koopkoepel wordt gevormd door de lidmaatschaps- en dossierbijdrages van de leden. Deze bijdrages zijn volledig transparant. Lidmaatschapsbijdrages worden aangewend voor de algemene kosten van de organisatie, terwijl dossierbijdrages rechtstreeks gekoppeld zijn aan de kosten van individuele dossiers.

In tegenstelling tot veel andere organisaties, krijgt Koopkoepel geen subsidies noch inkomsten uit commissies van leveranciers. De organisatie zet zich in voor het behalen van de beste prijzen voor haar leden. Deze onafhankelijke financiële structuur ondersteunt dat streven.

PROCES VAN HERZIENING BIJDRAGES

De aanleiding voor de herziening van de bijdrages was de gewijzigde wetgeving voor vennootschappen en de veranderingen binnen

het zorglandschap. Een werkgroep, samengesteld uit vertegenwoordigers van verschillende sectoren, werd opgericht om deze herziening zorgvuldig te begeleiden. Na vijf vergaderingen en het doorlopen van diverse denkpistes, werd het nieuwe bijdragemodel op basis van Full-Time Equivalent (FTE) goedgekeurd tijdens de bestuursvergadering van oktober 2022.

Deze nieuwe bijdragestructuur is een weloverwogen stap naar een duurzame toekomst voor Koopkoepel en haar leden. Zo willen we niet alleen aan de huidige behoeften van onze leden voldoen, maar ook voorbereid zijn op de uitdagingen en kansen van morgen. Het nieuwe bijdragemodel maakt Koopkoepel flexibeler en veerkrachtiger.

DOSSIERBIJDRAGES

De dossierbijdrages blijven berekend zoals voorheen, namelijk op basis van dossier-gebonden parameters zoals het inhuren van externe expertise of de geraamde inzet van de dossierbeheerder. Nieuw is wel dat vanaf 2024 voor bepaalde dossiers de inschrijving op ondernemingsniveau gebeurt in plaats van op het niveau van de vestiging. Dit wordt voor elk dossier duidelijk op het moment dat de inschrijving mogelijk wordt.



Lidmaatschapsbijdrages 2024, wat verandert er?

OP VANDAAG

Lidmaatschap op vestigingsniveau

Bijdrage afhankelijk van sector

Jaarlijkse facturatie voor huidig jaar

Geen indexatie (m.u.v. 2023)

VANAF 01/01/2024

Lidmaatschap op ondernemingsniveau

Bijdrage afhankelijk van FTE-schaal

Jaarlijkse facturatie voor huidig jaar

Jaarlijkse indexatie o.b.v. consumptieprijsindex

Lidmaatschapsbijdrages, geldig vanaf 01/01/2024

(te betalen per ondernemingsnummer)

FTE-SCHAAL	BIJDRAGE
0 tot 50 FTE	€250
50 tot 150 FTE	€450
150 tot 250 FTE	€750
250 tot 500 FTE	€1.000
500 tot 750 FTE	€1.500
750 tot 1000 FTE	€2.000
1000 tot 1500 FTE	€2.250
1500 tot 2000 FTE	€3.000
2000 tot 2500 FTE	€3.750
2500 tot 3500 FTE	€4.375
3500 tot 4500 FTE	€5.625
Vanaf 4500 FTE	€6.875

Waarom kiezen voor Koopkoepel?

Koopkoepel is de enige aankoopcentrale specifiek gericht op de zorg- en welzijnssector. Samen met het werkveld worden aankoopdossiers opgesteld die afgestemd zijn op de behoeftes van de leden.

1 VOORDELIGE AANKOOPVOORWAARDEN

Door deel te nemen aan dossiers van Koopkoepel, profiteren leden van scherpe voorwaarden. Er zijn geen verborgen kosten en transparantie in de procesvoering zorgt voor een heldere en eerlijke samenwerking. Dit is een essentieel aspect dat bijdraagt tot het realiseren van de beste deals voor onze leden.

2 JURIDISCHE NAUWKEURIGHEID

Koopkoepel hecht veel belang aan het correct naleven van de wet. Koopkoepel neemt de volledige juridische verantwoordelijkheid voor de aankoopprocessen. Deze strenge benadering zorgt voor een betrouwbare en solide basis in al onze aankopen en projecten.

3 TRANSPARANTIE EN LAAGDREMPelige COMMUNICATIE

We hechten veel waarde aan transparantie in al onze activiteiten. Bovendien streven we ernaar om laagdrempelig te werken, zodat leden gemakkelijk en

snel met hun vragen terecht kunnen bij de juiste persoon. Deze open communicatie versterkt de vertrouwensband en bevordert een efficiënte samenwerking.

4 LANGETERMIJNRELATIES ALS KERNWAARDE

We streven naar langdurige relaties met zowel leden als leveranciers. Door een klimaat van vertrouwen en wederzijds respect, leggen we de basis voor een vruchtbare en duurzame samenwerking, die de belangen van alle betrokken partijen dient.

Door deze troeven te combineren, positioneert Koopkoepel zich als een betrouwbare en interessante partner in de zorg-en welzijnssector, met een sterke focus op transparantie, juridische nauwkeurigheid en het onderhouden van langdurige relaties.

Transparantie en objectiviteit: de belofte van Koopkoepel aan haar leden

Koopkoepel staat voor een heldere en objectieve aanpak in al haar activiteiten. Inspraak en betrokkenheid van onze leden is van cruciaal belang voor onze werking.

INSPRAAK EN WEDERZIJDSE COMMUNICATIE

Afgevaardigden van onze leden hebben inspraak via de project- en testcommissies, waar een open dialoog wordt gevoerd over het opstellen van bestekken en het beoordelen van offertes. Na de ontwerpfasen kunnen leden vragen stellen, waarbij we actief op zoek gaan naar antwoorden.

OVERZICHTELIJKE WEBAPPLICATIE

Onze webapplicatie biedt uitgebreide dossier-specifieke informatie: integrale inzage in bestekken en inventaris, zicht op offertegegevens met actuele prijzen, vergezeld van samenvattende nota's.

COMMUNICATIE PER DOSSIER

Ingeschreven leden ontvangen dossier-specifieke mails met reminders, toewijzingsinformatie, en updates over wijzigingen zoals verlengingen en prijsherzieningen. We nodigen leden ook uit voor informatiesessies rond de opstart of tussentijdse updates van dossiers en versturen regelmatig nieuwsbrieven.

PRAKTISCHE TIPS & INZICHTEN

Via diverse kanalen zoals onze website, krant en LinkedIn, delen we nuttige kennis en ervaringen. We organiseren ook workshops waarbij we focussen op praktische tips in heldere en begrijpelijke taal.

DIRECTE EN OPEN COMMUNICATIE

Ons team staat dicht bij de leden, met een hoge beschikbaarheid en bereidheid om vragen te beantwoorden. Algemene en dossier-specifieke vragen worden op deze manier snel behandeld.

GEGARANDEERDE DESKUNDIGHEID

De deskundigheid binnen Koopkoepel wordt gewaarborgd door constante bijscholing van medewerkers, juridische screening van dossiers en het inschakelen van externe expertise waar nodig. Daarnaast verwijzen we graag door naar andere specialisten uit ons uitgebreide netwerk.

Door deze gestructureerde aanpak verzekert Koopkoepel haar leden van transparantie, objectiviteit en een professionele ondersteuning in hun aankoopbeleid.



PARTNER AAN HET WOORD

Harmonie in samenaankoop met Koopkoepel

Ik geloof dat Koopkoepel niet alleen zijn leden kent, maar ook hun (potentiële) partners in het samenaankoopverhaal. Koopkoepel begrijpt de kunst van het balanceren tussen een goede relatie met de verschillende leveranciers en de specifieke noden en wensen van haar leden.

Transparant werken is daarbij het codewoord. Ik ervaar dit in alle aspecten van de werking van Koopkoepel. Zit je met een vraag, dan staan de medewerkers van Koopkoepel klaar met raad en daad. Keuzes en beslissingen die gemaakt worden, zijn gefundeerd en op een gekende procesmatige wijze tot stand gekomen. Geen verborgen agenda's, geen achterkamertjes.

Zo ook voor fundamentele beleidszaken. Koopkoepel doet niks onbezonnen, maar in openheid en in overleg.

Vanuit hun specifieke niche weten ze als geen ander hoe de informatie op een duidelijke en betrouwbare manier te vertalen. Zowel naar leveranciers, maar ook naar de leden. Als lid van Koopkoepel kan ik met een gerust hart een efficiënte keuze maken om al dan niet mee in te stappen in een samenaankoopdossier. Het spaart ons als organisatie heel wat uit, niet enkel op financieel vlak, maar ook op vlak van tijd, personeel, administratie, opvolging..



Tine Maes

Algemeen Directeur
VZW Arcade



Daan Lippens
Financieel directeur
OZC Sint-Vincentius
Geraardsbergen

GETUIGENIS

Van €3.000 naar €12.500 - Koopkoepel's interventie in prijscontrole

„ Bij controle van de prijzen in een voedingsdossier kwam aan het licht dat de Koopkoepelcondities niet werden toegepast sinds de start van het dossier. In eerste instantie namen we contact op met de leverancier, die ons een creditnota van 3.000 euro beloofde als tegemoetkoming. Aangezien we niet wisten of dit een fair voorstel was, namen we contact op met Koopkoepel.

Na tussenkomst en onderhandeling van Koopkoepel kregen we van de leverancier een creditnota voor de totale niet toegepaste korting van ongeveer 12.500 euro. Dit is voor ons het bewijs dat we door onze deelname aan dit dossier een besparing doen van meer dan 6.000 euro per jaar. Daarnaast konden we rekenen op de slagkracht en correcte opvolging van Koopkoepel.



Toegewezen opdrachten 2022

OMSCHRIJVING

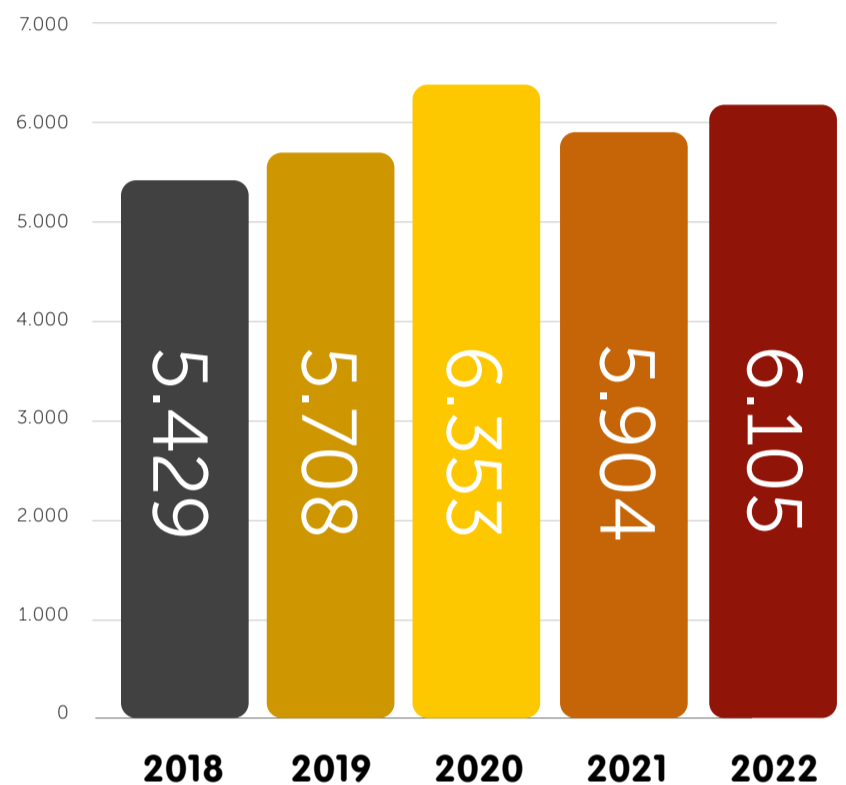
batterijen	The Right Company
bereide vleeswaren (WVL)	Dekeyzer-Ossaer
vers vlees (AND)	Meco
onthardingszouten	QSalt
aardgas	VEB
elektriciteit	VEB
gevogelte (WVL)	Dekeyzer-Ossaer
klein medisch verbruiksmateriaal (verzorgingsmateriaal)	Gohy Medical
droge voeding (WVL)	Sligro Food Group Belgium
droge voeding (AND)	Sligro Food Group Belgium
microsoftlicenties	SoftwareOne/Econocom/Realdomen
vers brood en gebak (WVL)	Ranson-Canniëre
vuilniszakken	GPlus

TOTAAL GERAAMD BEDRAG

€ 34.453.584,25

*exclusief dossiers, aardgas, elektriciteit en microsoftlicenties

Evolutie deelname dossiers



Duurzaam verzendbeleid

Duurzaamheid is belangrijk voor Koopkoepel. Daarom sturen we vanaf nu slechts één papieren krant per adres en kunt u de krant altijd online terugvinden op onze website. Een fout in uw contactgegevens? Geef ons een seintje via info@koopkoepel.be.



contact

Koopkoepel vzw
Kleine-Bassinstraat 16
8800 Roeselare
t. 051 23 25 20

Ondernemingsnummer
0535 738 522



Karmen Boghaert
t. 051 23 25 21
karmen@koopkoepel.be



Hannes Hoste
t. 051 23 25 20
hannes@koopkoepel.be



Patricia Desmet
t. 051 25 25 22
patricia@koopkoepel.be



Sofie Lambert
t. 051 23 25 23
sofie@koopkoepel.be



Nele Naert
t. 051 23 25 24
nele@koopkoepel.be



Hilde Quintens
t. 051 23 25 20
info@koopkoepel.be

volg ons www.koopkoepel.be



koopkoepel
raad & daad voor zorg & welzijn